

PLAN DE COMPENSACIÓN EXTENDIDO MX



PLENNIA
WELLNESS LIFE

EXCLUSIÓN DE RESPONSABILIDAD

Plennia ofrece una oportunidad de crecimiento a través de su Plan de Compensación, que recompensa a los participantes por la venta de productos a clientes. Cada persona puede experimentar resultados diferentes, según diversos factores como el compromiso personal, el esfuerzo individual y las habilidades de mercadeo.

Las cifras aquí presentadas son estimaciones proporcionadas por Plennia y reflejan el potencial de ingresos al participar en nuestro plan, sin ser una promesa de ganancias específicas. Los resultados dependen exclusivamente de la venta de nuestros productos a consumidores y de la ejecución de campañas de marketing efectivas, lo cual requiere trabajo, dedicación y constancia por parte de cada participante.



PLENNIA®
WELLNESS PRODUCTS

Introducción:

En Plennia, hemos fusionado lo mejor de la industria de la venta directa para ofrecer una oportunidad única, en la que nuestros Empresarios y Clientes tienen una oportunidad integral de crecimiento, permitiéndoles sentirse plenos en todos los aspectos de su vida: físico, emocional y financiero.

Nuestro compromiso es claro: el éxito de Plennia está directamente ligado al éxito de nuestros Empresarios. Por eso, nos dedicamos a proporcionar las mejores herramientas, capacitación continua y un respaldo total, asegurando que cada uno de ellos cuente con lo necesario para maximizar su crecimiento y sus ingresos.

En Plennia, valoramos a nuestros Empresarios como socios de negocio. Por ello, hemos desarrollado un Plan de Compensación que devuelve hasta un 50% del volumen comisionable. A diferencia de otros modelos, no imponemos límites en el número de Clientes que pueden adquirir ni en la cantidad de Empresarios que pueden patrocinar. Aquí, las posibilidades de crecimiento son verdaderamente infinitas.

Nuestro Plan de Compensación ha sido diseñado para aprovechar lo mejor de dos estructuras clave en la industria de la Venta Directa: el poder del Equipo Dual, que premia el volumen general de ventas en todas las fases del negocio, y la estabilidad de un Plan Uninivel, que incluye Bonos Generacionales, Bonos de Igualación y un Fondo Global para el fortalecimiento de la estructura y el liderazgo.

Esta combinación sinérgica permite a nuestros Empresarios obtener ingresos inmediatos significativos, así como ingresos residuales a largo plazo, lo que puede marcar una diferencia real en sus vidas y las de sus familias.

Finalmente, Plennia ha creado un negocio verdaderamente global, donde nuestros Empresarios tienen la posibilidad de expandir sus redes más allá de fronteras, desarrollando organizaciones regionales o internacionales, conforme nuestra empresa sigue creciendo y entrando en nuevos mercados alrededor del mundo.

¡Únete a nuestra misión y transforma tu vida hoy!



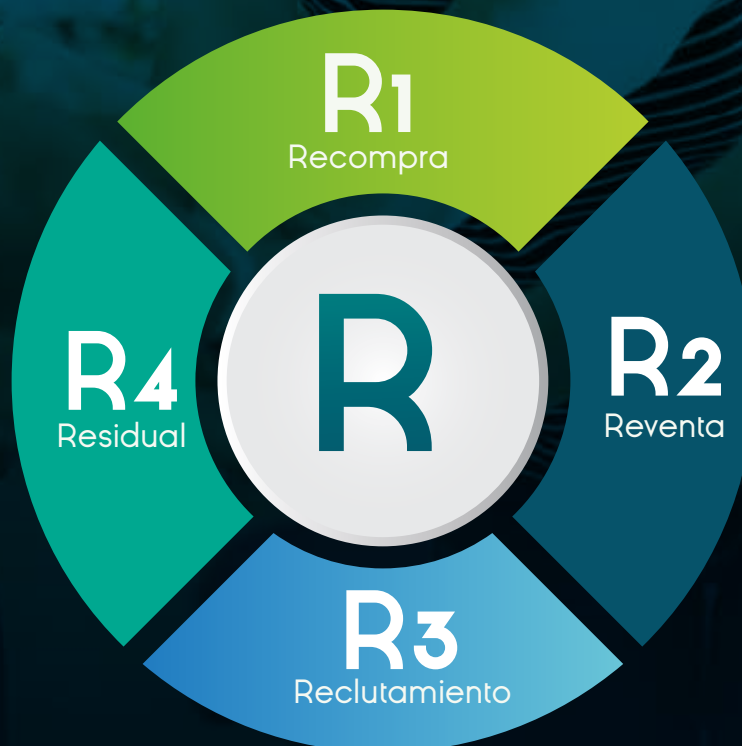
MAYOR
BIENESTAR
+ MEJORES
INGRESOS

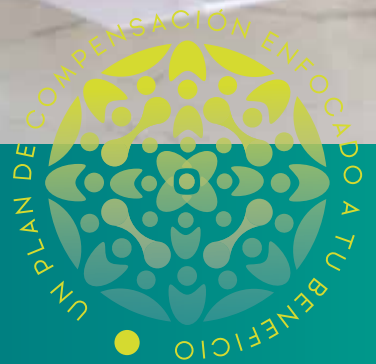
=

PLENITUD TOTAL



ESTRATEGIA DE RECOMPENSAS





NUESTRO PLAN DE COMPENSACIÓN

El Plan de Compensación de **Plennia** ha sido creado para empoderar a nuestros Empresarios y ofrecerles un camino claro hacia el éxito financiero. Con uno de los planes más completos y justos en la industria de la venta directa, nuestro objetivo es recompensar tanto el esfuerzo como el crecimiento constante de nuestros Empresarios.

La estructura de compensación de **Plennia** ha sido diseñada para generar oportunidades de ingresos en múltiples niveles, permitiendo a nuestros Empresarios maximizar sus ganancias mientras construyen una red sólida y en constante crecimiento. **Con 15 maneras distintas de ganar**, este plan se adapta a cada etapa del desarrollo del negocio, asegurando que todos puedan beneficiarse, desde aquellos que recién comienzan hasta los líderes más experimentados.

Uno de los aspectos clave de nuestro Plan de Compensación es su enfoque en la sinergia entre cada uno de sus componentes. A medida que los Empresarios alcanzan nuevos niveles, las recompensas no solo se multiplican para ellos, sino también para sus equipos, creando un sistema de apoyo mutuo que impulsa el éxito colectivo.

Además, **Plennia** ofrece incentivos únicos en cada etapa del crecimiento empresarial, proporcionando a nuestros Empresarios no solo ingresos inmediatos, sino también incentivos a largo plazo que pueden cambiar sus vidas y las de sus familias.

GLOSARIO:

Para ayudarte a comprender el Plan de Compensación de Plennia, hemos incluido definiciones breves de los principales términos utilizados en el plan:

Activo: Un empresario Plennia se considera en estatus “Activo” durante un periodo mensual cuando realiza una compra mínima de 50 puntos de calificación (QV). Este estatus permite al empresario participar plenamente en el plan de compensación de Plennia, accediendo a bonificaciones, comisiones y otros beneficios. Para mantener el estatus de “Activo”, el empresario debe continuar realizando una recompra mensual de al menos 50 QV en la **misma fecha del mes siguiente a la compra original**.

Calificado: Un empresario Plennia se considera “Calificado” para participar en el plan de compensación y obtener mayores y mejores beneficios cuando cumple con los siguientes requisitos:

- Tener al menos dos empresarios patrocinados directamente (1er nivel) uno de lado izquierdo uno de lado derecho que estén activos en el mismo periodo mensual en el que el empresario que desea calificar está activo, realizando una compra mínima de 50 QV cada uno.
- Tener un mínimo de 300 puntos de comisión BV en su equipo o pierna de pago (menor volumen).

**Para mayor referencia y detalles adicionales, consulta la tabla de calificación de rango.*

Empresario: Propietarios independientes de un negocio que participan en la Oportunidad de Negocio Plennia y que desarrollan una organización de mercadeo para comercializar los productos.

Clientes: Los clientes son consumidores finales de los productos de Plennia. Los Empresarios generan una ganancia al por menor al vender productos a sus clientes, la cual se define como la diferencia entre el precio de compra por parte del cliente y el precio que el Empresario pagó al adquirir el producto.

Árbol Uninivel: Esta estructura incluye a todas las personas que inscribes directamente en tu red, así como a las personas que ellos inscriben, y así sucesivamente, sin importar su posición dentro del Equipo Dual.

Nivel: Es la posición del lugar donde las personas están colocadas en el Equipo Dual o en la genealogía Uninivel, con una persona después de otra.

Patrocinador: Es la persona que te inscribió en Plennia, actuando como mentor y guía en tu recorrido dentro del negocio.

Pierna: Es una línea descendente de patrocinio que comienza contigo. En el Plan de Compensación de Equipo Dual de Plennia, cada Empresario puede tener dos líneas de patrocinio, comúnmente conocidas como Pierna Izquierda y Pierna Derecha. Estas piernas representan la estructura en la que se construye tu red Binaria de distribución.

Pierna de Pago: Es la pierna dentro del Equipo Dual (izquierda o derecha) que tiene la menor cantidad de volumen de las ventas colectivas al final de un periodo comisionable. Esta pierna también se conoce como la **Pierna Débil**, y es a partir de esta donde se calcula el pago de comisiones.

Pierna de Poder: Es la pierna dentro del Equipo Dual (izquierda o derecha) que tiene la mayor cantidad de volumen colectivo al final de un periodo comisionable. También se le llama la **Pierna Fuerte** y, aunque no se utiliza para calcular comisiones directamente, su crecimiento es clave para el éxito del Empresario.

Periodo comisionable: Es el periodo que se toma en cuenta para calcular el pago de bonificaciones. Para los bonos semanales, se calcula desde el martes hasta el lunes de la siguiente semana. En el caso de los bonos mensuales, se considera desde el primer día del mes hasta el último día del mes.

Rango: Este término hace referencia a los distintos niveles de logro que puedes alcanzar dentro del Plan de Compensación. El **Rango de Pago** determina la compensación que recibirás al final de un periodo comisionable, mientras que el **Reconocimiento del Rango** se utiliza para destacar tu productividad y progreso en el negocio.

Volumen Binario (VB): Es un valor que se asigna a un artículo, y se utiliza para rastrear la actividad en el negocio, los requisitos de calificación y para calcular comisiones.

Volumen de Calificación (QV): Es el volumen colectivo de tus pedidos de consumo personal y los pedidos de tus Clientes.

Volumen de Equipo Izquierdo (VEI): Es el volumen colectivo de todas las ventas que generan los Empresarios inscritos en la Pierna Izquierda.

Volumen de Equipo Derecho (VED): Es el volumen colectivo de todas las ventas que generan los Empresarios inscritos en la Pierna Derecha.

Volumen de Calificación de Equipo Izquierdo (VQEI): Es el volumen de calificación de los Empresarios inscritos en la Pierna Izquierda. Que sirve para calcular rango.

Volumen de Calificación de Equipo Derecho (VQED): el volumen de calificación de los Empresarios inscritos en la Pierna Derecha. Que sirve para calcular rango.

Volumen Fast Tart (FT): Es el volumen generado por los Paquetes de Inicio y las actualizaciones (Upgrades) de nuevos Empresarios. Este volumen se utiliza para calcular el **Bono de Inicio Rápido**, que recompensa a los Empresarios por la inscripción de nuevos miembros y su rápido avance en la construcción de su negocio.

BONO

CASHBACK

Activo: Si
Cálculo: Mensual



Realiza tus compras mensualmente en Plennia y recibe hasta un 25% de reembolso en los puntos de tus compras personales, acreditados a tu cartera electrónica, para comprar más productos. Este beneficio aplica para todos nuestros Empresarios activos, a partir de tu segundo mes consecutivo de recompra igual o mayor a 50 QV. Mientras más anticipadamente realices tu compra en el mes (día 1 al 5), obtén un porcentaje de reembolso mayor.

El Bono podrá ser utilizado para cubrir hasta un **75% del total** de tus futuras compras de productos, hasta 100 USD precio Empresario y el **25% restante** deberá ser cubierto con alguna de las formas de pago disponibles. Los impuestos y envío no pueden ser pagados con el Bono CashBack.

Todas las compras realizadas después del día 26 de cada mes no generarán Bono CashBack. Además, si en algún mes no realizas una compra, perderás el porcentaje acumulado y el cálculo del porcentaje se reiniciará en el siguiente periodo de dos meses consecutivos en que se realice una compra.

El producto adquirido utilizando el Bono CashBack no generará VB ni QV.

Es importante destacar que los Paquetes de Inicio y las actualizaciones (Upgrades) no generan Bono CashBack. Te invitamos a consultar el producto disponible para aplicar tu Bono CashBack y maximizar tus beneficios.

El cálculo del porcentaje que se otorgara se realiza del total de volumen n de las compras realizadas personalmente, en un mes calendario corriente.

ejemplo:

Meses consecutivos	Compra 1-5	Compra 6-15	Compra 16-25
Activación (<i>mes inicial</i>)	-	-	-
1a recompra	-	-	-
2a recompra	10%	5%	2%
3er, 4o y 5o mes	15%	10%	5%
6º, 7o, 8o y 9o mes	20%	15%	10%
10º mes en adelante	25%	20%	15%



BONO

CASHBACK ENVÍO



Activo: Si

Cálculo: Mensual

A partir de tu segunda recompra, si realizas ordenes con un Volumen de Calificación (QV) mínimo de **100 QVs** en una sola compra, te devolverá el **10% de puntos en tu cartera electrónica**.

Estos puntos podrán ser utilizados para cubrir el costo de tu envío, Pick Up, o incluso para comprar más productos. ¡Aprovecha este beneficio exclusivo y sigue acumulando puntos con cada recompra!

El producto adquirido utilizando el Bono CashBack Envío no generará Volumen de Bonificación (VB) ni Volumen de Calificación (QV). El Bono CashBack Envío será pagado únicamente si la compra realizada no ha generado previamente un Bono CashBack. Solo se pagará un bono por recompra, para asegurar que el beneficio se aplique correctamente y no se duplique en compras posteriores.

Te invitamos a consultar el producto disponible para aplicar tu Bono CashBack y maximizar tus beneficios.



BONO

ACTIVACIÓN POR CLIENTE



Activo: Si

Cálculo: Mensual

Al inscribir Clientes que realicen compras mínimas de 50 QVs, sus compras te ayudan a que tu estatus sea **ACTIVO**. Esto te permitirá participar en los Bonos del Plan de Compensación de Plennia, maximizando tus oportunidades de ganancias y beneficios.

¡No pierdas la oportunidad de aprovechar al máximo el Plan de Compensación y potenciar tu negocio con Plennia y tus Clientes!

Las compras realizadas por tus **Clientes** te permiten estar **ACTIVO** en el sistema, pero ten en cuenta que estas compras no califican para **Bonos CashBack** ni para el **Bono CashBack Envío**.



BONO

DIFERENCIAL POR CLIENTE E-COMMERCE



Activo: Si
Cálculo: Semanal

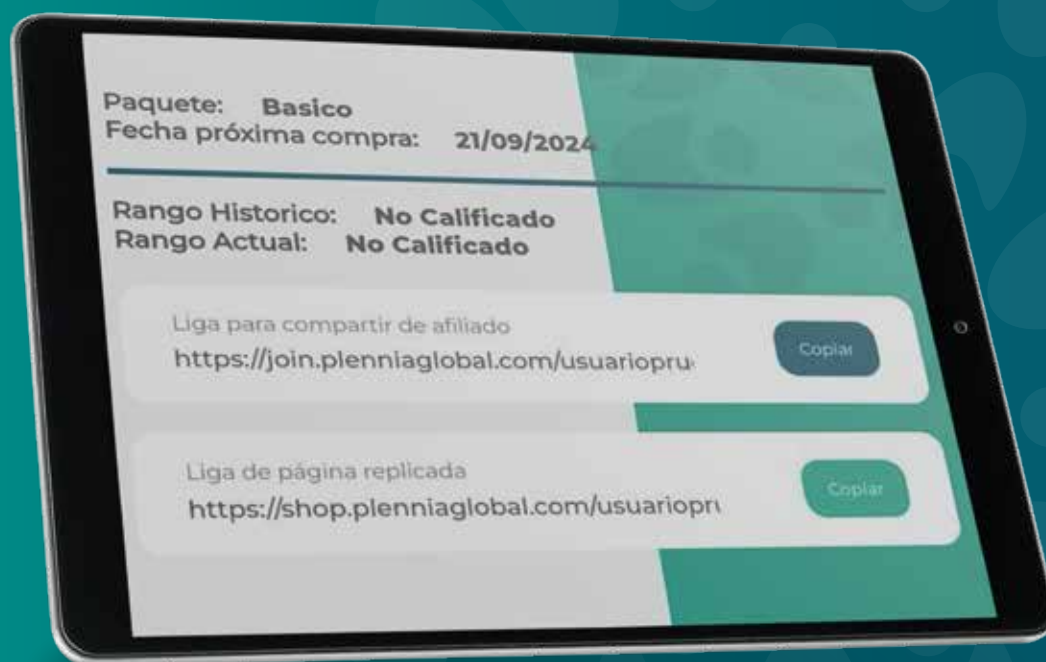
Las Ventas al por menor son fundamentales para la oportunidad que ofrece Plennia. Como Empresario de Plennia, cuando vendes un producto a tus Clientes a través de tu tienda virtual, obtienes una ganancia basada en la diferencia entre el precio público y el precio Empresario.

Los productos vendidos a través de la página web se ofrecen a los clientes al Precio Sugerido de Venta al Público, mientras que tú obtienes la diferencia entre este precio y el precio de Empresario.

Las compras realizadas a través de la Tienda Virtual están sujetas a un costo de uso de la plataforma del 5% sobre el valor total de la compra. Este costo será descontado del Bono Diferencial que obtienes por cada cliente e-commerce.

Ejemplo:

Si tu cliente realiza una compra de **1 EPIGEN-CAPS** cuyo Precio Público es de **\$1,250 MXN** a través de tu tienda virtual, y el Precio Empresario es de **\$1,000 MXN**, tú ganarás la diferencia de **\$250 MXN**. *(menos el 5% de costo de uso de la plataforma sobre el valor de la compra).*



BONO

VENTA DIRECTA



Activo: Si
Cálculo: Semanal

Como Empresario de Plennia, cuando vendes los productos de Plennia de persona a persona, tienes la libertad de fijar el precio de venta que desees, determinando así tu porcentaje de ganancias.

El porcentaje de ganancia que puedes obtener dependerá del producto específico y de tu habilidad para venderlo.

El precio de venta no puede ser menor al precio publico sugerido por la Compañía.

Por ejemplo, si compras un **DTX TEA** a precio Distribuidor por **\$175 MXN** y lo vendes a **\$350 MXN**, obtienes una ganancia **del 100% sobre tu inversión inicial**.



BONO

MARKETING



Activo: Si
Cálculo: Inmediato

Al realizar una recompra de **200 QVs o más** en productos individuales o kits de producto, obtén hasta un **75% de descuento** en tu siguiente compra dentro del mismo mes calendario.

Nota: Los paquetes y Upgrades no son considerados para el cálculo de los 200 puntos acumulados para el Bono Marketing. El descuento del 75% es aplicable solamente a productos individuales con un valor total conjunto de máximo \$ 4,000 pesos MN (valor del producto precio Empresario). Te invitamos a consultar la lista de productos disponibles para canjear tu Bono Marketing y aprovechar al máximo este beneficio. No se permitirá aplicar este bono a kits de producto, paquetes ni Upgrades. Los productos adquiridos con Bono Marketing no generan volumen BV ni QV.

El 25% restante del valor de la compra (\$1,000 pesos MN), así como los gastos de envío, deberán ser cubiertos por el Empresario al realizar la orden. Los productos con Bono Marketing pueden adquirirse junto con el pedido de 200 QVs, o en alguna otra recompra dentro del mes calendario. Finalizando el mes, el Empresario deberá acumular nuevamente 200 puntos si desea obtener nuevamente el Bono Marketing.

Importante:

Los productos adquiridos con CashBack no son elegibles para el Bono Marketing, ya que no es posible aplicar dos descuentos de bonos diferentes sobre el mismo artículo. Sin embargo, puedes aplicar el Bono Marketing a otros artículos adicionales del mismo tipo.



BONO

INICIO RÁPIDO Y DIFERENCIAL



Activo: Si
Cálculo: Semanal

Cada vez que compartes la **Oportunidad de Negocio Plennia**, puedes ganar un **Bono de Inicio Rápido Diferencial** de hasta el **75% Del volumen FT**

Los Paquetes de Inicio Plennia son una forma efectiva de desarrollar rápidamente tu negocio. Además del Bono de Inicio Rápido Diferencial, cada Paquete de Inicio contribuye con Volumen Binario que se paga a través de la organización del Equipo Dual.

Para el cálculo del Bono de Inicio Rápido Diferencial, se considera el Volumen Fast Start (FT) de cada Paquete de Inicio. El porcentaje de pago del Bono de Inicio al que tienes derecho dependerá de tu Rango de Pago alcanzado el mes anterior.

Lucía es una Empresaria que calificó como Oro durante el mes e invitó a un nuevo Empresario que adquirió un **Paquete de Inicio Empresarial, el cual otorga 640 PUNTOS FT**.

Para el **Rango Oro**, el porcentaje de pago del Bono Diferencial es del **35%**, por lo que Lucía recibirá **\$224 USD**.

El patrocinador de Lucía es **Carlos**, calificado como **Diamante**, quien tiene derecho a cobrar hasta el 50% del Bono de Inicio Rápido Diferencial. Restando el **35%** ya pagado a Lucía, Carlos recibiría el 15% restante, equivalente a **\$96 USD**.

El patrocinador de Carlos es **María**, calificada como **Presidente Global**, quien puede cobrar hasta el 75% del Bono de Inicio Rápido Diferencial. Restando el 35% pagado a Lucía y el 15% pagado a Carlos, María recibiría el 25% restante, equivalente a **\$160 USD**.

Para el cálculo del Bono de Inicio Rápido Diferencial, se aplica **Compresión Dinámica**, maximizando aún más el Plan de Compensación de Plennia.

RANGO	BONO INICIO	PAQUETE EMPRESARIAL
CONSTRUCTOR	25%	\$160 USD
BRONCE	30%	
PLATA	30%	
ORO	35%	\$224 USD
RUBÍ	40%	
ESMERALDA	45%	
DIAMANTE	50%	\$320 USD
DIAMANTE VERDE	52%	
DIAMANTE TURQUESA	55%	
DIAMANTE DORADO	57%	
DOBLE DIAMANTE	60%	
TRIPLE DIAMANTE	62%	
CORONA REAL	65%	
CORONA IMPERIAL	68%	
PRESIDENTE	70%	
PRESIDENTE GLOBAL	75%	\$480 USD

Gana desde el 25% y hasta el 75% de los puntos FAST de cada paquete de Inicio de tus Empresarios Directos.

	FT	BV	QV
Paquete Básico	80	40	120
Paquete Distribuidor	160	80	240
Paquete Ejecutivo	320	160	480
Paquete Empresarial	640	320	960

Los Empresarios que deseen acelerar el desarrollo de su negocio, tendrán **90 días a partir de su inscripción** con Paquete de Inicio Plennia, para comprar un Paquete de Ascenso (Up Grade).

Si un Empresario Independiente con paquete de inicio no se encuentra activo (50 QV's) en el periodo en el que registra a un nuevo Empresario Plennia con paquete de inicio, no será acreedor al Bono de Inicio Rápido ni al Bono de Inicio Rápido Diferencial correspondientes.

BONO

BINARIO RESIDUAL



Activo: Si
Cálculo: Semanal

El Bono Binario es otro de los Pilares del Plan de recompensas de Plennia. El Equipo Dual es una estructura dinámica que te compensa por generar volúmenes de venta y por motivar a tu línea descendente a hacer lo mismo.

Gana sobre el volumen de ventas de los Empresarios directos y de los de línea descendente. Cada equipo Binario, tienes dos piernas: Pierna Derecha, Pierna Izquierda cualquiera de las cuales puede ser tu Pierna Fuerte y tu Pierna de pago

El Plan de compensación de Plennia, te permite ganar hasta el 20% sobre el volumen de ventas de tu Pierna de Pago dependiendo del Rango de Pago alcanzado el mes anterior. Actíivate con una compra mínima mensual de 50 QVs y califica tu equipo Binario mediante el Desarrollo de mínimo 2 Empresarios patrocinados personalmente, uno en el Equipo Derecho y uno en el Equipo Izquierdo generando al menos 50 QVs.

Mantén tu estatus de Activo y Calificado todos los meses para que tu volumen Binario sea transferido al siguiente mes.

RANGO	MÍN. LADO DE MENOR VOL.	% DE GANACIAS	FRONTALES ACTIVOS
CONSTRUCTOR	100	6%	2
BRONCE	300	8%	2
PLATA	1000	9%	3
ORO	2500	10%	4
RUBI	5000	12%	4
ESMERALDA	10000	13%	5
DIAMANTE	15000	14%	5
DIAMANTE VERDE	20000	15%	6
DIAMANTE TURQUESA	35000	16%	6
DIAMANTE DORADO	50000	17%	7
DOBLE DIAMANTE	70000	18%	7
TRIPLE DIAMANTE	140000	20%	8
CORONA REAL	300000	20%	8
CORONA IMPERIAL	500000	20%	9
PRESIDENTE	750000	20%	9
PRESIDENTE GLOBAL	1000000	20%	10

Reglas de transferencia:

En caso de que un Empresario permanezca inactivo o no calificado todo el volumen acumulado en el presente periodo de comisión se eliminara.

BONO

IGUALACIÓN



Activo: Si

Cálculo: Mensual

Una vez que califiques al Rango Oro o superior, podrás obtener Bonos de Igualación de hasta un 50% del Bono Binario Residual de los Empresarios que has patrocinado personalmente.

El Bono de Igualación está diseñado para fomentar que los patrocinadores asesoren y ayuden a los Empresarios que han patrocinado, promoviendo el desarrollo y la profundidad en su organización de comercialización.

Esto significa que mientras más apoyes a tus patrocinados para que crezcan y desarrollen su equipo, mayor será tu bono. La tasa de Igualación puede alcanzar hasta el 50% del Bono Binario Residual que ganan los Empresarios bajo tu patrocinio directo, recompensándote por tu esfuerzo en su éxito y desarrollo.



Ganancia de tus directos
\$80,000 MXN
Tú ganas 50% = \$40,000 MXN

BONO

IGUALACIÓN GENERACIONAL



Activo: Si

Cálculo: Mensual

En Plennia, premiamos a nuestros Empresarios conforme alcanzan nuevos rangos. A medida que avanzas a través de los diferentes niveles de rango, se desbloquean nuevas oportunidades de pago y recompensas.

Uno de los beneficios clave al alcanzar rangos superiores es el Bono de Igualación Generacional. Este bono te permite ganar un porcentaje de las ganancias binarias de tu equipo hasta 6 niveles de profundidad, permitiéndote recibir una parte de las ganancias binarias generadas por los Empresarios en esos niveles.

El porcentaje de ganancia que recibes varía según tu rango, recompensándote por el crecimiento y éxito de tu red a medida que alcanzas niveles más altos.

RANGO	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Nivel 4	Nivel 5	Nivel 6
ORO	50%	5%	-	-	-	-
RUBÍ	50%	10%	5%	-	-	-
ESMERALDA	50%	10%	10%	-	-	-
DIAMANTE	50%	10%	10%	5%	-	-
DIAMANTE VERDE	50%	10%	10%	5%	5%	-
DIAMANTE TURQUESA	50%	10%	10%	5%	5%	-
DIAMANTE DORADO	50%	10%	10%	10%	5%	-
DOBLE DIAMANTE	50%	10%	10%	10%	10%	-
TRIPLE DIAMANTE	50%	10%	10%	10%	10%	-
CORONA REAL	50%	10%	10%	10%	10%	1% [∞]
CORONA IMPERIAL	50%	10%	10%	10%	10%	1% [∞]
PRESIDENTE	50%	10%	10%	10%	10%	1% [∞]
PRESIDENTE GLOBAL	50%	10%	10%	10%	10%	1% [∞]

AUTO

1. Elegibilidad para el Bono Mensual:

A partir del rango de Esmeralda podrán recibir un bono mensual de \$300 USD.

Para los Empresarios que alcancen el rango de Doble Diamante o superior, el bono mensual será de \$500 USD.

2. Primer Mes del Bono:

En el primer mes de calificación, el bono será entregado en productos Plennia.

3. Segundo Mes y Siguientes:

A partir del segundo mes, si se cumplen las condiciones requeridas, el bono será depositado en la cuenta bancaria registrada del Empresario. 1

Si las condiciones no se cumplen, el bono se otorgará en productos Plennia hasta que el Empresario cumpla con los requisitos.

4. Condiciones Generales para el Pago del Bono:

- Calificar en el rango Esmeralda o superior.
- Mantenerse en buenos términos con Plennia (sin incumplimientos contractuales o de políticas internas).
- Presentar la siguiente documentación que demuestre la compra o arrendamiento (leasing) del vehículo.

Compra de vehículo:

- Factura original
- Tarjeta de circulación

Compra de vehículo usado:

- Copia de la factura original, en caso de que el vehículo sea usado.
- Contrato de compraventa
- Las facturas de compraventa intermedias (si es que ha habido más dueños).
- Tarjeta de circulación

Leasing:

- Contrato de arrendamiento (leasing)
- Tarjeta de circulación



5. Recalificación para Bono Auto:

Si un empresario calificado como Doble Diamante o superior no logra mantener su rango y baja al rango de Esmeralda, no perderá su bono automático. Sin embargo, este se ajustará al bono correspondiente por el rango Esmeralda, que es de \$300 USD.

Si el empresario no llegara a calificar al menos al rango Esmeralda, el siguiente mes de recalificación, se iniciará con el Bono de Producto, hasta que el empresario mantenga el rango Esmeralda o superior por 2 meses consecutivos.

La documentación debe ser presentada antes del día 20 de cada mes.

El vehículo debe tener una antigüedad menor a 5 años.

El vehículo debe estar registrado a nombre del Empresario titular o de su cónyuge. Plennia no aceptará contratos o traspasos a nombre de terceros.

El Ganador del Bono deberá completar un Formulario de Exoneración de Responsabilidad y Publicidad ("Exoneración") antes o junto con la reclamación del Premio.

El objetivo de esta Exoneración es doble: primero, permitir que Plennia use la identidad, imagen y semejanza del Ganador para futuras necesidades promocionales; y, segundo, proteger a Plennia de posibles responsabilidades asociadas con el uso y/o disfrute del Premio por parte del Ganador.

Si en algún mes el Empresario no cumple con los requisitos para ser acreedor del Pago del Bono, Plennia no será responsable por los retrasos que puedan generarse con el proveedor de servicios automotrices.

El Pago del Bono será depositado en las fechas acordadas para el pago de bonificaciones.

El pago estará sujeto a la retención del ISR correspondiente.

El Empresario deberá garantizar que cuenta con todos los seguros y documentos necesarios para la compra o leasing del vehículo.

BONO

ALCANCE DE RANGO



Activo: Si
Cálculo: Mensual

Para ser acreedor al Bono por alcance de rango, el Empresario debe cumplir con las siguientes condiciones:

1.- Estar en Buenos Términos con la Compañía al momento de la calificación y al momento del pago del bono.

- **Rangos Bronce a Diamante:** Será necesario calificar al rango al menos un mes para ser acreedor del Bono.
- **Rangos Diamante Verde a Triple Diamante:** Será necesario calificar al rango 2 meses consecutivos (60 días) para ser acreedor del Bono.
- **Corona Real a Presidente Global:** Será necesario calificar al rango 3 meses consecutivos (90 días) para ser acreedor del Bono.

Selección de Bono:

Los rangos que tengan derecho a elegir entre Bono para producto o Bono en efectivo tendrán hasta el día 25 de cada mes para seleccionar su preferencia en el Back Office. Si el Empresario no realiza una selección dentro de este periodo, el Bono será otorgado automáticamente en forma de Bono para producto.

Esta opción estará disponible cada mes, permitiendo al distribuidor hacer su elección según su conveniencia. Una vez cerrado el periodo de selección, el Empresario no podrá cambiar su elección hasta el mes siguiente, cuando la opción de selección se habilite nuevamente.

Bono para Producto: Podrá hacerse válido el mes siguiente a la calificación de rango y tendrá un plazo de 3 meses para ser utilizado. El saldo será utilizado únicamente para la compra de productos a precio de Empresario y no podrá ser transferido ni utilizado para pagar órdenes de otro Empresario.

Bono en Efectivo: El monto será generado en la wallet del Empresario al cierre del periodo de calificación y podrá ser retirado en cuanto aparezca reflejado en el estado de cuenta, aplicando la retención de ISR correspondiente.

Bono Cashback: Podrán hacer válido el Bono el mes siguiente a la calificación y tendrán un plazo de 3 meses para utilizarlo.

BONO

ALCANCE DE RANGO



La lista actualizada para el Bono Cashback y el Bono de Producto es la siguiente:

- BHB COFFEE
- DTX TEA
- ENBIO-CAPS
- EPIGEN-CAPS
- EPURE-CAPS
- FUNGI COFFEE
- ION-DRINK
- NITROX

La lista de productos se actualiza a discreción de Plennia. La lista disponible será notificada a través de los medios oficiales de comunicación.

Premios para Corona Imperial y Superior: Los premios se entregarán en un plazo de entre 30 y 90 días. Plennia no se hace responsable de retrasos causados por fuerza mayor. Se entregará el premio de acuerdo con lo publicado o el producto similar en el momento de la calificación.

Para el cálculo del Bono por alcance de rango, se considerará el volumen total binario del mes calendario corriente y el número mínimo de frontales activos en el Equipo Derecho y el Equipo Izquierdo.

Ejemplo:

José alcanzó el rango de Diamante Verde por primera vez en enero. Al ser el primer mes calificando en ese rango, aún no tiene derecho a recibir el Bono de alcance de rango.

En febrero, José calificó al rango de Diamante Turquesa, lo que también cuenta como su segundo mes calificando como Diamante Verde. Por esta razón, ahora es acreedor a un Bono de alcance de rango de Diamante Verde por: \$1,000 USD por haber mantenido su calificación.

En marzo, volvió a calificar como Diamante Turquesa; sin embargo, ese mes no es elegible para recibir el Bono de alcance de rango, ya que la calificación del mes de febrero ya fue considerada para el pago del Bono de Diamante Verde.

Finalmente, en abril, José calificó en el rango de Diamante Dorado, lo que representa su segundo mes recalificando como Diamante Turquesa, por lo que ahora es acreedor al Bono de alcance de rango de Diamante Turquesa por \$1,200 USD.

Los Bonos de alcance de rango son pagos únicos que se otorgan una vez al cumplir con las condiciones de calificación para cada rango.

BONO

ALCANCE DE RANGO



PERIODO DE CALIFICACIÓN

BRONCE A DIAMANTE: 0

DIAMANTE VERDE A TRIPLE DIAMANTE: 2 MESES

CORONA REAL A PRESIDENTE GLOBAL: 90 DÍAS

*P:PRODUCTO



BONO

EMPRESARIO PLENNIA



Se pagará el 1% del volumen BV total anual de México:

Periodo de calificación: Marzo a marzo

Bases para calificar al Bono Empresarial Plennia:

1.- El empresario debe haber estado activo con un mínimo de 100 PV durante todo el periodo de calificación. Si el registro a Plennia es posterior al inicio del periodo, el empresario debe mantener un mínimo de 100 PV desde el momento de su registro hasta el final del periodo de calificación.

2.- El empresario debe adquirir un Paquete Empresarial.

3.- Haber alcanzado el rango Plata o superior al menos una vez durante el periodo de la promoción

Al término del periodo de calificación, se validará el BV total anual de México. El BV total anual será dividido entre los 12 meses del periodo de calificación.

Posteriormente, el monto resultante se dividirá entre los empresarios que hayan calificado en cada mes dentro del periodo de calificación como Plata o superior.

Condiciones del Pago:

El empresario recibirá el pago por los meses en los que estuvo calificado como Plata o superior. Si en alguno de los meses el empresario no estuvo calificado, perderá automáticamente el derecho al pago del Bono, incluso si haya calificado el rango Plata o superior en otros meses.





Activo: Si
Cálculo: Mensual

Requisitos del Distribuidor:

- El distribuidor debe estar en buenos términos con la compañía, sin deudas pendientes ni sanciones disciplinarias.
- Alcanzar el rango Esmeralda dentro de la estructura de Plennia.
- Llenar una Solicitud de Apertura de CEDIS:
 - o Una vez alcanzado el rango Esmeralda, el distribuidor puede enviar una solicitud formal para la apertura de un CEDIS en su ciudad.
 - o La solicitud será revisada y aprobada por la compañía, considerando factores como la demanda del mercado y la capacidad operativa del distribuidor.

Ganancias del CEDIS:

- El distribuidor podrá ganar entre un 2% y un 4% sobre los puntos comisionables vendidos de forma mensual en el CEDIS.
- El porcentaje de ganancia dependerá del volumen de ventas mensual del CEDIS:
 - o 2% para ventas mensuales de hasta 10,000 puntos comisionables.
 - o 3% para ventas mensuales entre 10,001 y 20,000 puntos comisionables.
 - o 4% para ventas mensuales superiores a 20,000 puntos comisionables.

Revisión y Supervisión:

- La apertura y operación del CEDIS estarán sujetas a una revisión periódica por parte de la compañía para asegurar el cumplimiento de los estándares de calidad y servicio.
- La compañía se reserva el derecho de ajustar o revocar el bono de CEDIS en caso de incumplimiento de los términos y condiciones establecidos.

Procedimiento de Solicitud

- o Completar el formulario de solicitud de apertura de CEDIS.
- o Adjuntar evidencia de haber alcanzado el rango Esmeralda.
- o Proveer un plan de negocio detallado para el CEDIS.
- o Envío de Solicitud: Enviar la solicitud y los documentos requeridos al correo soporte@plenniaglobal.mx
- o Revisión y Aprobación: La compañía revisará la solicitud y notificará al distribuidor sobre la decisión en un plazo de 30 días hábiles.
- o Implementación: En caso de aprobación, coordinar con la compañía los pasos para la apertura del CEDIS y comenzar operaciones.

40 BV | 120 QV | FT 80

PRECIO CON ENVÍO

\$4,130 MXN

Producto: 6 DTX TEA, 1 EPURE- CAPS, 1 EPIGEN, 1 ZENNAX, 1 NITROX, 1 PLENNON

OPCIÓN PAQUETE DTX: 20 PIEZAS DTX
MISMO PUNTAJE Y PRECIO

PAQUETE
BÁSICO PLENNIA



80 BV | 240 QV | FT 160

PRECIO CON ENVÍO

\$7,610.00 MXN

Producto: 14 DTX TEA, 2 ZENNAX, 2 NITROX, 2 EPURE, 1 EPIGEN, 1 ENBIO CAPS, 1 COLLAGEN COFFEE LATTE, 1 FUNGI COFFEE, 1 PLENNON

OPCIÓN PAQUETE DTX: 44 PIEZAS DTX
MISMO PUNTAJE Y PRECIO

PAQUETE
DISTRIBUIDOR PLENNIA



160 BV | 480 QV | FT 320

PRECIO CON ENVÍO

\$14,700.00 MXN

Producto: 30 DTX TEA, 3 ZENNAX, 3 NITROX, 5 EPURE, 3 EPIGEN, 2 ENBIO CAPS, 2 COLLAGEN COFFEE LATTE, 2 FUNGI COFFEE, 1 BHB COFFEE, 1 ION DRINK, 1 PLENNON.

OPCIÓN PAQUETE DTX: 92 PIEZAS DTX
MISMO PUNTAJE Y PRECIO

PAQUETE
EJECUTIVO PLENNIA



320 BV | 960 QV | FT 640

PRECIO CON ENVÍO

\$28,770.00 MXN

Producto: 64 DTX TEA, 5 ZENNAX, 5 NITROX, 10 EPURE, 5 EPIGEN, 5 ENBIO CAPS, 3 COLLAGEN COFFEE LATTE, 3 FUNGI COFFEE, 3 BHB COFFEE, 3 ION DRINK, 3 PLENNON.

OPCIÓN PAQUETE DTX: 192 PIEZAS DTX
MISMO PUNTAJE Y PRECIO

PAQUETE
EMPRESARIAL PLENNIA





¿EN QUÉ CATEGORÍA TE ENCUENTRAS?

CLIENTE

- ✓ Obtén productos de excelente calidad.
- ✓ Mejora tu bienestar.
- ✓ Disfruta de una plataforma amigable para realizar tus pedidos.
- ✓ Sé parte de la familia Plennia.

EMPRESARIO

- ✓ Todos los anteriores.
- ✓ Crece tu desarrollo personal.
- ✓ Genera ingresos residuales.
- ✓ Descubre el mundo.
- ✓ Viajando ¡vive en plenitud!.

¿En qué categoría te encuentras?	Aparece en tu genealogía	Bono de inicio	Bono marketing	Activación por cliente	Cash back	Volumen en Binario	Volumen de rango	Participación en plan de compensación TELEFONÍA	Participación en plan de compensación PLENNIA	Acceso a viajes de incentivos
Cliente (E-commerce)	NO	NO	NO	SI	NO	NO	NO	NO	NO	NO
Empresario con membresía	SI	NO	SI	NO	NO	SI	SI	SI	NO	NO
Empresario con membresía +paquete de inicio	SI	SI	SI	NO	SI	SI	SI	SI	SI	SI

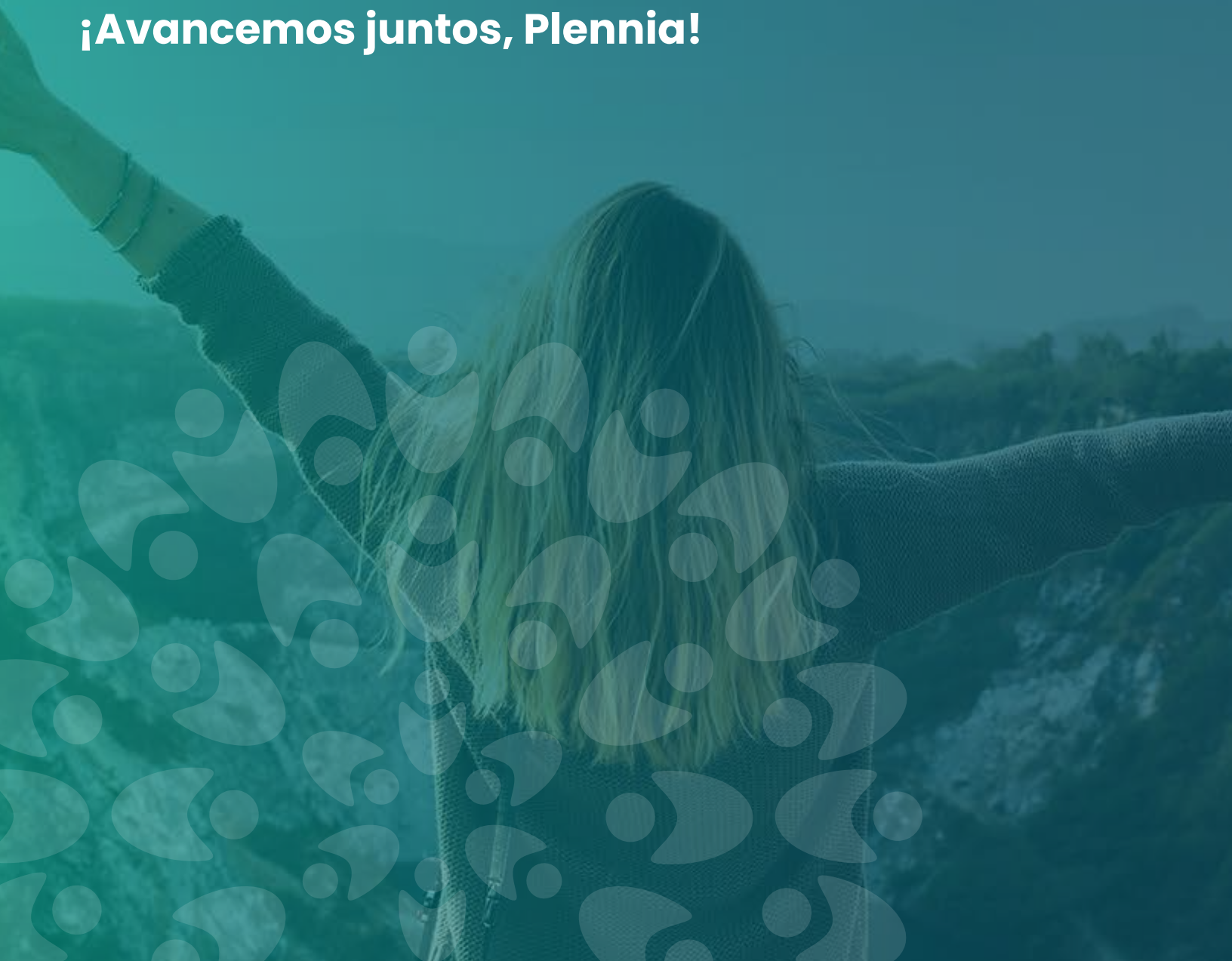
A nuestros Empresarios Plennia:

Esta versión extendida de nuestro Plan de Compensación está diseñada para llevar sus negocios al siguiente nivel. Los invitamos a revisar y compartir esta información con su equipo, asegurando que todos maximicen su potencial y logren alcanzar sus metas a través del desarrollo de su red de negocios.

El objetivo principal de este documento, elaborado con dedicación y en beneficio de todos nuestros Empresarios, es que comprendan los requisitos necesarios para optimizar sus ganancias y compartan estos detalles con todo su equipo, especialmente con los nuevos Empresarios deseosos de obtener el éxito. Queremos que encuentren y cultiven a los futuros líderes potenciales en sus organizaciones, así como a todas aquellas personas que quieran alcanzar sus metas con Plennia.

Nuestra comunidad se fortalece con el progreso y el desarrollo continuo de cada uno de nuestros empresarios. Deseamos que aprovechen al máximo esta valiosa información que dejamos al alcance de todos. Que este plan sea la herramienta que impulse sus sueños y transforme sus metas en conocimiento y éxitos alcanzados.

¡Avancemos juntos, Plennia!





PLENNIA

WELLNESS PRODUCTS

Live healthy. live happy

Material de capacitación exclusivo Distribuidor Independiente Plennia

ÚLTIMA ACTUALIZACIÓN
04/25